



Baro'itSEE

L'ACTIVITÉ COMMERCIALE MARQUE UN RALENTISSEMENT EN CETTE FIN DE HAUTE SAISON TOURISTIQUE

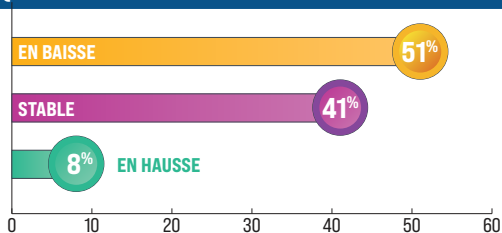
En mai, la fréquentation des commerces a globalement diminué, entraînant une baisse du volume des ventes. Phénomène récurrent, cette tendance s'explique principalement par la conclusion d'une période traditionnellement plus dynamique. Les prix sont pourtant restés stables selon la majorité des commerçants répondant à l'enquête. Depuis mars, une proportion grandissante de commerçants a même choisi de revoir ses prix à la baisse. Le "haut" niveau des stocks, habituel en cette période, conduit, du fait par ailleurs d'une trésorerie tendue, les commerçants à rallonger leurs délais de paiement fournisseurs. Dans un tel contexte, les volumes de commandes prévus pour le prochain trimestre devraient être revus à la baisse.

La stabilité des prix devrait se maintenir pour la plupart des commerces mais une proportion croissante de commerçants envisage de nouvelles baisses tarifaires dans les mois à venir.

Avec une vision plus claire de l'évolution de leur activité depuis le baromètre de mars, les commerçants anticipent désormais un ralentissement économique général pour les trois prochains mois. L'ensemble de ces facteurs ne favorise pas les créations d'emplois dans le secteur.

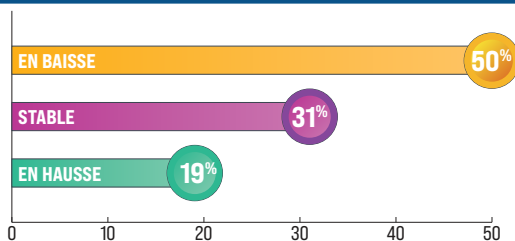
FRÉQUENTATION

Pour cette période de l'année,
la fréquentation de votre point
de vente est-elle ?

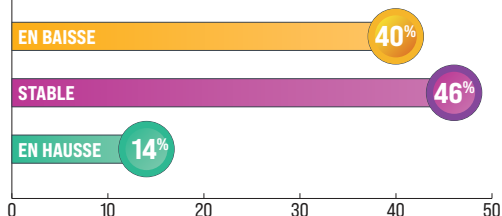


VENTE ET CHIFFRE D'AFFAIRES

Evolution de vos affaires
(ou ventes) au cours
des 3 derniers mois

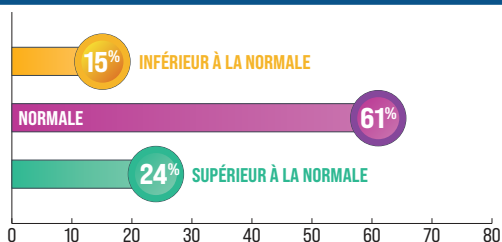


Evolution probable
de vos affaires (ou ventes) au
cours des 3 prochains mois

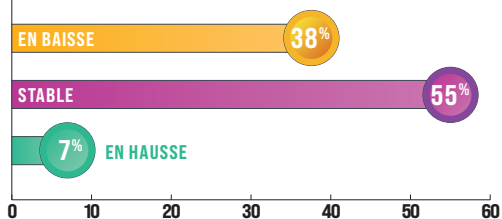


ÉTAT DES STOCKS ET DES COMMANDES À VENIR

Votre stock actuel est-il, pour
cette période de l'année

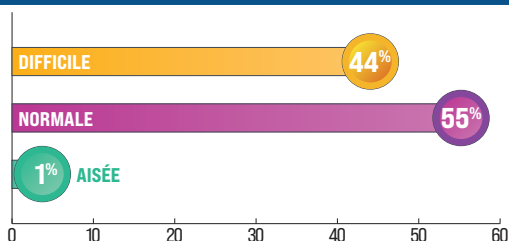


Evolution probable des
commandes que vous avez
l'intention de passer au cours
des 3 prochains mois ...



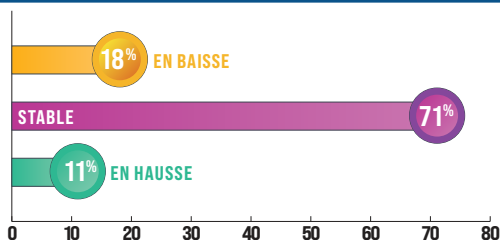
TRÉSORERIE

Compte tenu de la saison,
votre situation de trésorerie
est-elle actuellement ?

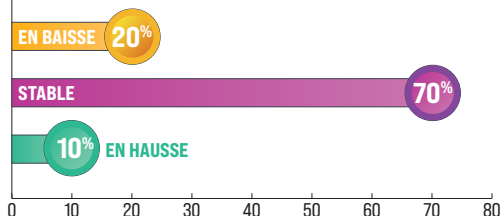


ÉVOLUTION DES PRIX

Evolution de vos prix de vente ou de prestations au cours des 3 derniers mois

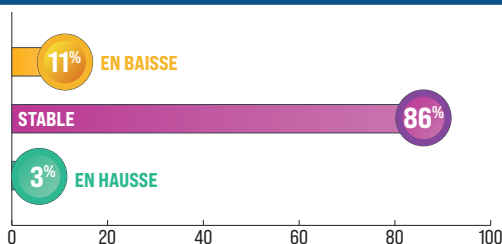


Evolution probable de vos prix de vente ou de prestations au cours des 3 prochains mois...

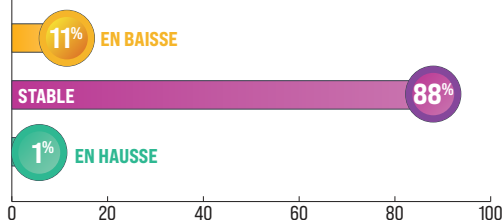


ÉVOLUTION DES EFFECTIFS

Nombre total de personnes travaillant dans l'entreprise au cours des 3 derniers mois

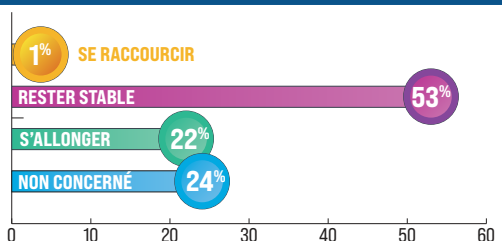


Nombre total de personnes qui travailleront dans l'entreprise au cours des 3 prochains mois



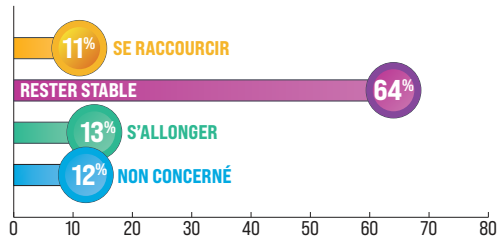
DÉLAIS DE PAIEMENT

Au cours des 6 derniers mois, les délais de paiement de votre clientèle (privée ou publique) ont-ils eu tendance à



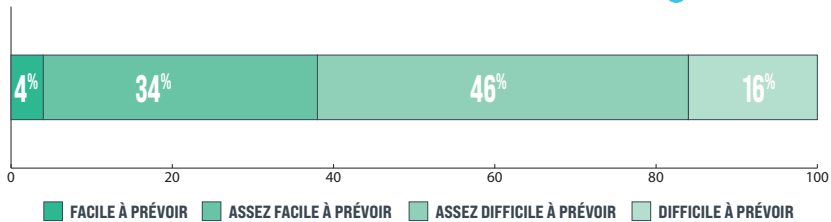
DÉLAIS DE PAIEMENT

Au cours des 6 derniers mois, les délais de règlement de vos fournisseurs ont-ils eu tendance à

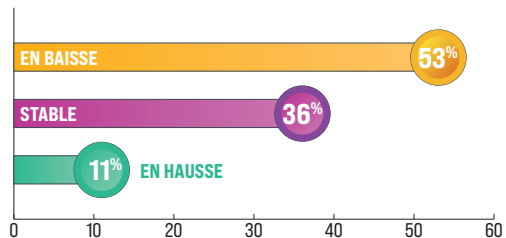


FUTUR

Dans l'ensemble, l'évolution future de la situation de votre point de vente est actuellement ?



Quelle évolution vous paraît actuellement la plus probable, au cours des 3 prochains mois, pour le volume des affaires dans l'ensemble du commerce saint-martinois ?



L'enquête "Baromètre du commerce de détail" est un outil innovant et utile qui s'adresse spécifiquement aux professionnels du commerce de détail hors secteur alimentaire. Ce baromètre, mis à jour tous les deux mois à partir d'un questionnaire simple et rapide, vise à offrir une vision synthétique et régulière de l'activité commerciale de détail à Saint-Martin. Il s'appuie sur des indicateurs concrets : évolution ou prévision de chiffre d'affaires, sur les stocks, prévision de trésorerie, mais aussi perception du climat des affaires, attentes vis-à-vis de la haute ou basse saison, etc.