



Baro'itSEE

ACTIVITÉ RALENTE, EMPLOIS PRÉSERVÉS : LES COMMERCES EN VEILLE

Le mois de septembre a été marqué par un net repli de l'activité : la fréquentation et, par conséquent, les volumes de ventes ont diminué par rapport au mois de juillet.

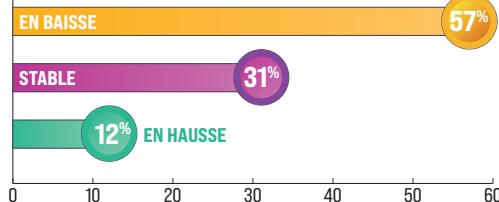
Cette contraction du CA intensifie la pression sur la trésorerie qui devient un sujet d'inquiétude majeur et croissant pour les commerçants.

Malgré la dynamique commerciale dégradée, le niveau de l'emploi dans le secteur est parvenu à se maintenir stable. Ce maintien pourrait traduire une attitude prudente des employeurs qui conservent leurs effectifs dans la perspective de la haute saison.

Malgré l'anticipation d'une stabilité des prix et de l'emploi, l'incertitude du marché complique la planification stratégique. L'espoir repose sur la haute saison touristique : son succès est attendu pour générer la « reprise traditionnelle » et rétablir la trésorerie fragilisée par le ralentissement de septembre.

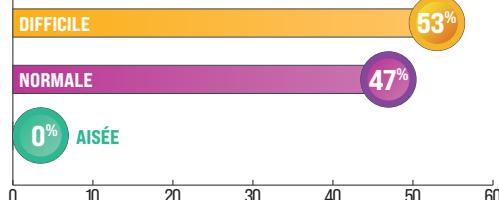
FRÉQUENTATION

Pour cette période de l'année,
la fréquentation de votre point
de vente est-elle ?



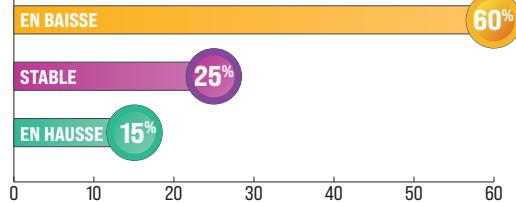
TRÉSORERIE

Compte tenu de la saison,
votre situation de trésorerie
est-elle actuellement ?

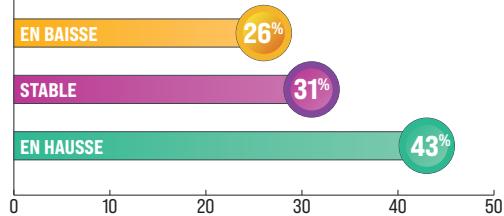


VENTE ET CHIFFRE D'AFFAIRES

Evolution de vos affaires (ou ventes) au cours des 3 derniers mois

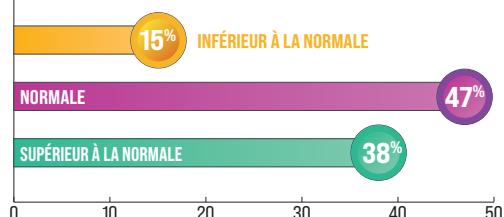


Evolution probable de vos affaires (ou ventes) au cours des 3 prochains mois

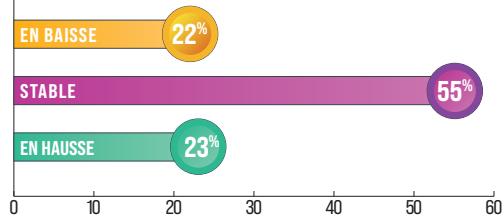


ÉTAT DES STOCKS ET DES COMMANDES À VENIR

Votre stock actuel est-il, pour cette période de l'année

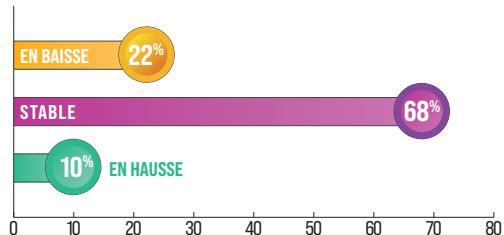


Evolution probable des commandes que vous avez l'intention de passer au cours des 3 prochains mois ...



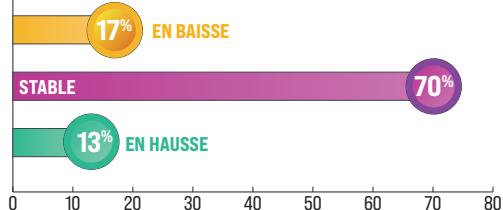
ÉVOLUTION DES PRIX

Evolution de vos prix de vente ou de prestations au cours des 3 derniers mois



ÉVOLUTION DES PRIX

Evolution probable de vos prix de vente ou de prestations au cours des 3 prochains mois...



ÉVOLUTION DES EFFECTIFS

Nombre total de personnes travaillant dans l'entreprise au cours des 3 derniers mois

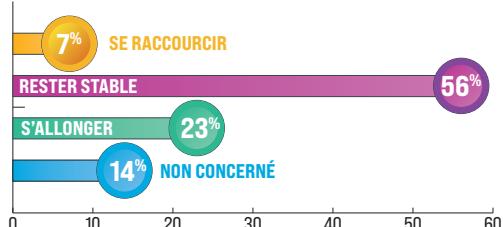


Nombre total de personnes qui travailleront dans l'entreprise au cours des 3 prochains mois

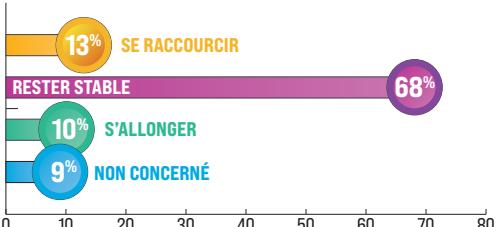


DÉLAIS DE PAIEMENT

Au cours des 6 derniers mois, les délais de paiement de votre clientèle (privée ou publique) ont-ils eu tendance à



Au cours des 6 derniers mois, les délais de règlement de vos fournisseurs ont-ils eu tendance à

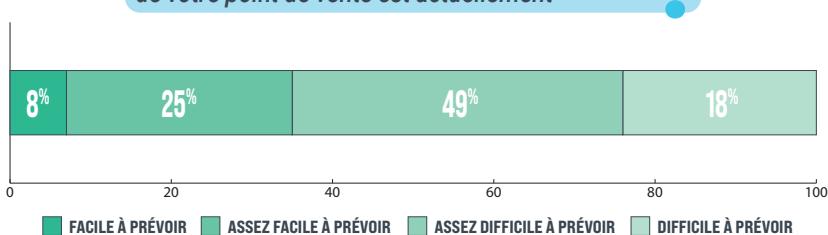


VERBATIM



FUTUR

Dans l'ensemble, l'évolution future de la situation de votre point de vente est actuellement



Quelle évolution vous paraît actuellement la plus probable, au cours des 3 prochains mois, pour le volume des affaires dans l'ensemble du commerce saint-martinais ?

